




GRATA
INTERNATIONAL

Поддержка ИТ-компаний в ЕАЭС





ВВЕДЕНИЕ

Во всем мире ИТ-технологии представляют собой перспективный и стремительно развивающийся бизнес. Спрос на продукты и услуги ИКТ-отрасли постоянно растет, для выхода на международный рынок устанавливаются высокие требования не только к будущим специалистам, но и к созданию цифровых платформ и решений.

Согласно аналитическим прогнозам к 2025 году 20% роста доходов отрасли будет приходиться на предложения, которые объединяют цифровые услуги из ранее не связанных отраслей. Межотраслевое сотрудничество во многом было обусловлено мировой идеей цифровой трансформации. Государства-члены ЕАЭС проделали определенную работу по внедрению цифровых инноваций практически во все сферы общественной жизни:

- создали электронное правительство, предполагающее получение около 80% услуг государства дистанционно: электронные государственные закупки, электронное лицензирование, налоговый кабинет, судебный кабинет;
- идет работа по проектированию умных городов и парков, способствующая децентрализации управления городскими кластерами;
- трансформируется система здравоохранения путем создания возможности пользования медицинскими онлайн-услугами;
- осуществляется переход на удаленную работу, дистанционное образование и онлайн-курсы.

На территории ЕАЭС создаются благоприятные условия для развития ИКТ-отрасли и ИТ-бизнеса, открываются уникальные площадки и инновационные парки со специальными правовыми режимами и налоговыми льготами.

В статье подготовлен краткий обзор об особенностях государственной политики и действующих механизмах поддержки ИКТ-отрасли в Беларуси, Казахстане, Кыргызстане и Российской Федерации.

СОДЕРЖАНИЕ

О ФИРМЕ GRATA INTERNATIONAL

ИТ-БИЗНЕС В БЕЛАРУСИ

ИТ-БИЗНЕС В КАЗАХСТАНЕ

ИТ-БИЗНЕС В КЫРГЫЗСТАНЕ

ИТ-БИЗНЕС В РОССИИ

O GRATA INTERNATIONAL

GRATA International – динамично развивающаяся международная юридическая фирма для обслуживания проектов в странах бывшего СССР и Восточной Европе: самое полное покрытие региона сетью офисов, наличие высокопрофессиональной команды, обученной вести трансграничные проекты. Репутация и опыт фирмы подтверждена рецензиями от транснациональных клиентов и ведущими международными рейтингами.

Широкая сеть офисов, работающих в единой системе и платформе создает большое удобство для клиентов. Любой офис для каждого из своих клиентов может выступать в роли «one stop shop» и обеспечивать доступ к услугам в других городах и странах. При необходимости, для решения сложных задач, формируются команды из различных офисов с соответствующим опытом. Качество оказания услуг обеспечивается четкой системой организации данного процесса.

GRATA International представлена в следующих юрисдикциях: **Азербайджан** (Баку), **Грузия** (Тбилиси), **Казахстан** (Актау, Алматы, Атырау, Нур-Султан, др.), **Кыргызстан** (Бишкек), **Молдова** (Кишинев), **Монголия** (Улан-Батор), **Таджикистан** (Душанбе), **Россия** (Москва, Ростов-на-Дону, Самара, Санкт-Петербург), **Беларусь** (Минск), **Турция** (Стамбул), **Узбекистан** (Ташкент), **Украина** (Киев) и **Туркменистан** (Ашхабад). А также имеет представительства в **Великобритании** (Лондон), **Германии** (Франкфурт-на-Майне), **США** (Нью-Йорк), **Китае** (Пекин, Гонконг), **ОАЭ** (Дубай), **России** (Казань), **Швейцарии** (Цюрих), **Малайзии** (Куала-Лумпур).

GRATA International ежегодно признается лучшей ведущими международными рейтингами: **The Legal 500**, **Chambers Global**, **Chambers AsiaPacific**, **IFLR1000**, **Who's Who Legal**, **Asialaw Profiles** и удостоена наград за лучшие сделки по признанию **China Business Law Journal**.

Клиент может получить качественные услуги по 8 отраслям и 16 специализациям.

Отрасли экономики:

- Банки и финансы
- Технологии, медиа и телекоммуникации
- Промышленность и торговля
- Строительство и инфраструктура
- Транспорт
- Фармацевтика и Здравоохранение
- Нефть и Газ
- Горнодобывающая промышленность

Специализации:

- Антимонопольное право
- Интеллектуальная собственность
- Корпоративное право, Слияния и поглощения
- Международное торговое и таможенное право, право ВТО
- Недвижимость
- Проектное финансирование и государственно-частное партнерство (ГЧП)
- Судебная практика
- Экологическое право
- Защита персональных данных и конфиденциальность
- Контрактное право
- Лицензии и разрешения
- Налоговое право
- Недропользование
- Реструктуризация и банкротство
- Трудовое право
- Финансы и ценные бумаги



250+
Специалистов



20
Стран присутствия

ИТ-БИЗНЕС В БЕЛАРУСИ



Дмитрий Вильтовский
Управляющий партнер
GRATA International
Belarus

ИТ Беларуси – это: приложения Viber, Juno, MSQRD, оффлайн карты Maps.me, онлайн-игра «World of Tanks» и другие прогремевшие на весь мир продукты.

ИТ-бизнес в Беларуси – это более 500 компаний, среди которых особо выделяются EPAM, Game Street, Exadel, Apalon, Aimatter и многие другие.

Заказчиками являются крупнейшие компании мира из более чем 67 стран: Bank of America, eBay, Sears, Abn-AMRO Bank, RBS, Sears, SAMSUNG, Deutsch bank и им подобные.

Безусловно, до получения статуса «ИТ-страны» предстоит достигнуть определенных показателей, например, согласно мировым трендам, в цифровой экономике к 2035 году будут заняты 20% мирового населения. В Беларуси сейчас занято только 3%.

Однако шаги, которые были сделаны правительством для развития ИТ-отрасли, вывели белорусских разработчиков на международный уровень.



Владислава Кузнецова
Младший юрист GRATA
International Belarus

Созданный в Беларуси Парк высоких технологий (далее – ПВТ) – один из крупнейших ИТ-кластеров в Центральной и Восточной Европе. ПВТ начал свою работу в 2005 году с принятием Президентом страны Декрета №12 «О Парке высоких технологий».

Около половины компаний-резидентов ПВТ (по состоянию на июль 2020 г. резидентами Парка являются 886 компаний, в 2019 г. – 454 компании-резидента) являются компаниями с иностранным капиталом, более 52% компаний учреждены белорусскими инвесторами.

В ПВТ действует экстерриториальный принцип, в рамках которого осуществлять деятельность в рамках специального правового режима можно в любой точке Беларуси. Широкий спектр льгот и преференций в налоговой, бухгалтерской, внешнеэкономической и миграционной сферах создали уникальный правовой режим Парка, существенно сократив расходы компаний и упростив их операционно-хозяйственную деятельность.

Налоговые льготы	Другие преференции
<p>Полное освобождение компаний от уплаты основных налогов и сборов (ставка 0%):</p> <ul style="list-style-type: none"> • налог на прибыль по своей профильной деятельности, • оффшорный сбор, • земельный налог, • налог на недвижимость, • ввозные таможенные пошлины и НДС 	<p><u>Внешнеэкономическая деятельность</u> На резидентов парка не распространяется требования валютного законодательства. Резиденты вправе использовать электронные деньги, выпущенные иностранными компаниями, открывать счета в иностранных банках и осуществлять по ним расчеты без получения разрешения Национального банка Беларуси, покупать иностранную валюту на внутреннем рынке без ограничений целей ее использования.</p>
<p>Пониженная ставка по ряду налогов:</p> <ul style="list-style-type: none"> • подоходный налог в отношении работников парка – ставка 9% (вместо 13%), • взносы в ФСЗН начисляются только на размер средней заработной платы по Беларуси (примерно 150 USD с работника), • 0% составляет подоходный налог при продаже долей (акций) резидента ПВТ, если доли (акции) принадлежали непрерывно не менее 356 календарных дней, • только 1% от всей выручки резиденты Парка выплачивают Администрации ПВТ для развития ИТ-инфраструктуры и экосистемы. 	<p><u>Бухгалтерские льготы</u> Упрощена процедура оформления первичных учетных документов. Резиденты могут единолично составлять бухгалтерскую справку (первичный учетный документ), оформлять несколько однородных хозяйственных операций, совершенных в одном месяце, одним первичным учетным документом</p>
	<p><u>Миграционные льготы</u> Резидентам Парка разрешается привлекать иностранную рабочую силу без получения разрешения, также не требуется получение резидентом ПВТ спецразрешений на право занятия трудовой деятельностью в отношении иностранных граждан и лиц без гражданства, не имеющих разрешений на постоянное проживание в Беларуси.</p>

Этапы вступления в ПВТ

Порядок вступления в Парк регулируется нормами Положения о ПВТ и методическими рекомендациями Парка по подготовке необходимого пакета документов.

Условно выделяют 4 этапа:

1. Оценка соответствия бизнес-проекта направлениям и видам деятельности, разрешенным в Парке.
2. Подготовка бизнес-проекта.
3. Формирование и подача пакета документов в Администрацию ПВТ.
 - Заявление по установленной форме;
 - Бизнес-проект, который предлагается реализовать в качестве резидента ПВТ;
 - Копию свидетельства о государственной регистрации и устава компании/ учредительного договора;
 - Баланс и отчет о прибылях и убытках за текущий и предыдущий год, которые легли в основу финансовых расчетов в бизнес-проекте;
 - Документацию в отношении действующего руководителя: решение учредителя о его назначении, трудовой договор, приказ о приеме на работу, копию паспорта;
 - В отношении криптопроектов дополнительно может потребоваться заключение внешнего аудита, в том числе юридического.
4. Рассмотрение документов Администрацией ПВТ. Решение о регистрации заявителя в качестве резидента ПВТ или отказе в регистрации.

Администрация ПВТ рассматривает подаваемые документы в течение 1 месяца. Срок рассмотрения может быть продлен не более чем на 10 календарных дней для проведения научно-технической экспертизы, если от кандидата потребуются пояснения и ответы на уточняющие вопросы по бизнес-проекту.

Новые горизонты для резидентов ПВТ

До 2018 г. основным и приоритетным направлением деятельности резидентов ПВТ являлся анализ, проектирование и программное обеспечение информационных систем. Декрет Президента Республики Беларусь № 8 «О развитии цифровой экономики», вступивший в силу 28 марта 2018 г., расширил перечень разрешенных видов деятельности в Парке до 38 и продолжил до 1 января 2049 года специальный правовой и налоговый режим ПВТ.

Так, сейчас в ПВТ можно развивать технологии облачных вычислений, авиационные и космические технологии, Fintech, нейросети, медицинские и биотехнологии, рекламу, маркетинг и продвижение, торговые площадки, IoT, Publishing, Blockchain и вытекающие отношения, аутсорсинг бизнес-процессов, анимацию, графику, аудио, киберспорт и вести образовательную деятельность.

Одной из основных целей Декрета №8 было формирование условий для внедрения в экономику Беларуси технологии блокчейн. Поэтому в Парке резиденты вправе осуществлять деятельность бирж криптовалют и операции с обменом криптовалюты, майнинг, создание собственных цифровых знаков (токенов) а также совершение любой иной деятельности с использованием цифровых знаков.

При этом:

- в отношении юридических лиц, занимающихся криптовалютами до 2023 г. ставки налога на прибыль составляют – 0%, НДС – 0;
- в отношении физических лиц, занимающихся криптовалютами – до 1 января 2023 г. не признаются объектами налогообложения подоходным налогом с физических лиц доходы от деятельности по майнингу, приобретению/отчуждению/обмен токенов.

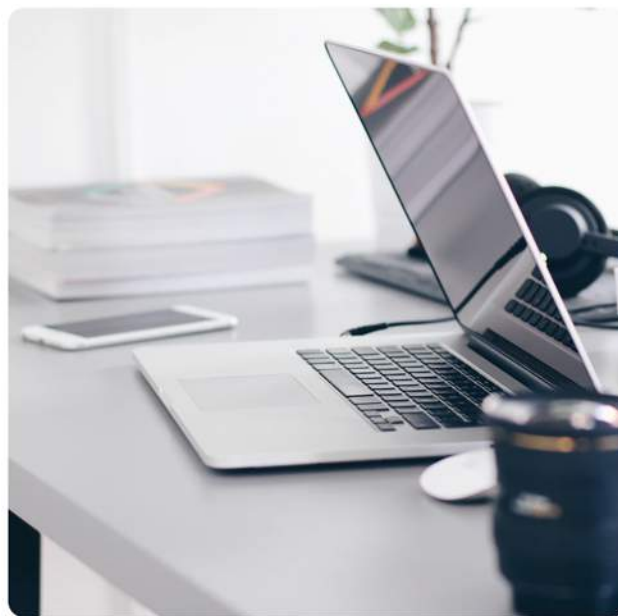
Декретом №8 урегулировано применение институтов английского права в качестве экспериментальных правовых институтов, ранее неиспользуемых в национальном законодательстве.

Резидентам ПВТ стало доступно:

- Заключение договора конвертируемого займа.
- Предоставление опциона на заключение договора, опционный договор.
- Совершение и (или) исполнение сделок посредством смарт-контракта.
- Заключение соглашения о возмещении имущественных потерь.
- Соглашение о неконкуренции с работниками.
- Неограниченный размер неустойки.

Резидент ПВТ вправе по соглашению сторон предусматривать в договорах между собой и (или) с третьими лицами любой размер неустойки как в большем, так и в меньшем размере по сравнению с установленным законодательством.

В целом, по оценкам западных инвесторов, технический и бизнес-уровень белорусских ИТ-проектов ничуть не уступает аналогичным проектам из Прибалтики и в среднем превышает уровень их восточных коллег. В планах Правительства, что к 2035 году в цифровой экономике будет работать 2,5 млн белорусов. Зарплата среднего специалиста, задействованного в этой области, составит порядка 3 тысяч долларов, зарплата остальных белорусов – около 1 тыс. долларов.



ИТ-БИЗНЕС В КАЗАХСТАНЕ



Ержан Есимханов
Партнер GRATA
International



Дарья Жанысбаева
Старший юрист
GRATA International

Растущая экономика Казахстана представляю большой потенциальный спрос на ИТ продукты и услуги. В последние несколько лет в стране наблюдается активный рост интернет-провайдеров и их пользователей.

Крупнейшими ИТ-компаниями на рынке Казахстана являются: Yandex, Aviata, Tickets.kz, Documentolog, Glovo, inDirver, Wolt, Ticketon, Логиком, Accenture, Азия-Софт, EPAM и многие другие.

Также одним из крупнейших стартап проектов в области ИТ-технологий в Казахстане является группа компаний Chocofamily, предлагающая различные сервисы в области электронной коммерции, а также иные ИТ-решения для бизнеса в различных областях.

Правительством Республики Казахстан была разработана Государственная программа «Цифровой Казахстан». В 2018 году в Республике Казахстан был создан Международный технопарк ИТ-стартапов «Астана Хаб». В соответствии с Законом Республики Казахстан «Об информатизации» от 24 ноября 2015 года (далее – «Закон об информатизации»), к функциям международного технологического парка «Астана Хаб» (далее – «Технопарк») относятся:

- оказание услуг акселерации, технологического бизнес-инкубирования участникам Технопарка;
- предоставление услуг по проведению маркетинговых и иных мероприятий для участников Технопарка;
- оказание услуг по проведению консультационных, информационных, аналитических, образовательных мероприятий для стимулирования развития участников Технопарка;
- сотрудничество с международными организациями, иностранными партнерами с целью привлечения информационных, образовательных и финансовых ресурсов для стимулирования развития участников Технопарка, изучение международного опыта и обмен знаниями;
- поиск потенциальных инвесторов для реализации индустриально инновационных проектов в области информационно-коммуникационных технологий участников Технопарка;
- направление приглашений, ходатайств на получение иностранцами и лицами без гражданства виз для прохождения обучения по программам Технопарка;

- привлечение нерезидентов и резидентов Республики Казахстан для участия в Технопарке;
- регистрация участников Технопарка и выдача соответствующих подтверждающих документов;
- предоставление жилья и создание условий для проживания лицам, проходящим акселерацию в Технопарке.

Требования к участникам Технопарка

Для регистрации в качестве участника Технопарка заявитель должен соответствовать следующим требованиям:

- являться юридическим лицом;
- отсутствие на момент подачи заявления филиалов, а также иных обособленных структурных подразделений, за исключением представительств;
- не относиться к организациям, реализующим (реализовавшим) инвестиционный приоритетный проект в соответствии со статьей 284 Предпринимательского кодекса Республики Казахстан от 29 октября 2015 года, а также инвестиционный стратегический проект по инвестиционным контрактам, заключенным до 1 января 2015 года;
- не являться юридическим лицом, пятьдесят и более процентов акций (доли участия в уставном капитале) которого прямо или косвенно принадлежат государству, национальным управляющим холдингам, национальным холдингам и национальным компаниям или их дочерним организациям;
- не являться недропользователем или участником специальной экономической зоны;

- не являться плательщиком подакцизных товаров в соответствии со статьей 461 Кодекса Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)» от 25 декабря 2017 года (далее – «Налоговый Кодекс»).

Специальная экономическая зона «Парк инновационных технологий»

Кроме того, хотелось бы отметить еще одну зону по развитию IT-отрасли в Республике Казахстан – Специальная экономическая зона «Парк инновационных технологий» (далее – «СЭЗ ПИТ»). СЭЗ ПИТ была создана в соответствии с Указом Президента Республики Казахстан от 18 августа 2003 года «О создании специальной экономической зоны «Парк информационных технологий». СЭЗ ПИТ расположена на территории поселка Алатау Медеуского района города Алматы и прилегающих земель Алматинской области.

СЭЗ ПИТ была создана для целей:

1. технологического развития следующих областей:
 - информационные технологии;
 - технологии в сфере телекоммуникаций и связи;
 - электроника и приборостроение;
 - возобновляемые источники энергии, ресурсосбережение и эффективное природопользование;
 - технологии в сфере создания и применения материалов различного назначения;
 - технологии в сфере добычи, транспортировки и переработки нефти и газа;

2. активизации вхождения экономики Республики Казахстан в систему мировых хозяйственных связей;
3. создания высокоэффективных, в том числе высокотехнологичных и конкурентоспособных производств, освоения выпуска новых видов продукции, привлечения инвестиций.

Основными видами деятельности, среди прочих, на территории СЭЗ ПИТ являются:

- проектирование, разработка, внедрение, опытное производство и производство программного обеспечения, баз данных и аппаратных средств, а также услуги дата-центров, онлайн-услуги;
- создание, внедрение и продвижение новых технологий;
- проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по созданию и внедрению проектов;
- производство машин для обработки текстов, копировально-множительного оборудования, адресовальных машин, калькуляторов, кассовых аппаратов, маркировальных машин, билетно-кассовых машин, производство других офисных машин и оборудования, электронных вычислительных машин и прочего оборудования для обработки информации;
- производство электро- и радиоэлементов, передающей аппаратуры, аппаратуры для приема, записи и воспроизведения звука и изображения;
- производство бытовых электроприборов;
- бизнес-инкубирование проектов, реализуемых в рамках программ гос. органов по поддержке индустриально-инновационной деятельности.

В Республике Казахстан обсуждаются изменения в различные законодательные акты по вопросам внедрения криптовалюты. Осуществление деятельности, связанной с криптовалютой предполагается на территории Международного финансового центра «Астана» (МФЦА). В настоящее время работа над внедрением на законодательном уровне деятельности, связанной с криптовалютой, продолжается.



Льготы и преференции

Технопарк	СЭЗ ПИТ
Налоговые льготы	
<ul style="list-style-type: none"> • Корпоративный подоходный налог – 0%; • Индивидуальный подоходный налог – 0%; • Налог на добавленную стоимость – 0%; • Социальный налог на нерезидентов – 0%. 	<p>Для всех СЭЗ:</p> <ul style="list-style-type: none"> • освобождение от корпоративного подоходного налога (КПН) • освобождение от земельного налога; • освобождение от налога на имущество; • освобождение от налога на добавленную стоимость (НДС) при реализации на территории СЭЗ товаров, полностью потребляемых в процессе производства. <p>Для участников СЭЗ «Парк инновационных технологий» также предусмотрено:</p> <ul style="list-style-type: none"> • освобождение от социального налога на 5 лет при условии, что расходы на оплату труда составляют не менее 50% от годового дохода и 90% от расходов на оплату труда расходуются на резидентов РК.
Другие льготы	
<p>Упрощенный визовый и трудовой режимы для иностранных участников международного технопарка Astana Hub:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Иностранцы граждане, лица без гражданства, являющиеся работниками «Астана Хаб», и члены их семей (супруг (супруга) и их дети, не достигшие восемнадцатилетнего возраста) получают визу на въезд сроком действия до пяти лет. • Продление срока действия виз лицам по ходатайству международного технологического парка «Астана Хаб» может осуществляться без выезда за пределы Республики Казахстан в соответствии с законодательством Республики Казахстан. 	<ul style="list-style-type: none"> • Территория СЭЗ ПИТ является частью таможенной территории Республики Казахстан, на которой действует таможенный режим свободной таможенной зоны и соответствии с таможенным законодательством Республики Казахстан. Границы СЭЗ ПИТ по ее периметру оборудуются специальным ограждением. • Упрощенный порядок найма иностранной рабочей силы. • Выдача разрешений на привлечение иностранной рабочей силы местными исполнительными органами производится в соответствии с законодательством Республики Казахстан, но в упрощенном порядке без поиска кандидатур на внутреннем рынке труда. • Бесплатный земельный участок на срок до 10 лет. Участникам СЭЗ на срок до 10 лет бесплатно предоставляется земельный участок для реализации проекта.

ИТ-БИЗНЕС В КЫРГЫЗСТАНЕ



Эльвира Маратова
Советник GRATA
International Kyrgyzstan

Сегодня за развитием ИКТ-отрасли следят практически все государства, которые видят перспективы развития ИТ-сферы. Указом Президента Кыргызской Республики УП №1 от 11 января 2019 г. 2019 год был назван годом цифровизации и развития регионов. В этом же году Правительством Кыргызской Республики была выделена платформа для Парка высоких технологий, то есть физическая площадка, где могут располагаться резиденты, творить и создавать свои продукты.

Парк высоких технологий или ПВТ в Кыргызстане был образован в 2013 году. Основной целью является поддержка развития индустрии разработки программного обеспечения ИКТ индустрии. На сегодняшний день ПВТ это около 100 компаний-резидентов или 726 работников. Большая часть компаний-резидентов являются иностранными компаниями. 84% услуг идут на экспорт в такие страны как США, Республика Казахстан, Российская Федерация, Австралия, Сингапур, Кувейт, Ирландия, Великобритания и т.д.

В июне 2020 года ПВТ запустили инициативу по развитию искусственного интеллекта в Кыргызстане (AI Initiative), направленную на развитие AI экосистемы страны.

ПВТ - это зона со специальным правовым, налоговым режимом, действующим в отношении резидентов ПВТ, которые осуществляют следующие виды деятельности:

- разработка программного обеспечения, включая: анализ, проектирование и программирование информационных систем, в том числе готовых для внедрения, анализ информационных потребностей и проблем пользователей, проектирование, разработка, поставка и документирование индивидуального и/или готового программного обеспечения, в том числе отвечающего заказам конкретных потребителей, корректировка программ по указанию пользователя;
- экспорт информационных технологий и программного обеспечения;
- создание и оказание услуг интерактивных сервисных центров.



Специальный режим, действующий на территории ПВТ, устанавливает освобождение резидентов ПВТ от налогов и льгот по страховым взносам в соответствии с законодательством Кыргызской Республики и действует в течение 15 лет с момента создания ПВТ.

Специальный режим, действующий на территории ПВТ, устанавливает освобождение резидентов ПВТ от налогов и льгот по страховым взносам в соответствии с законодательством Кыргызской Республики и действует в течение 15 лет с момента создания ПВТ.

1. Налог на прибыль – 0%
2. Налог с продаж – 0%
3. НДС – 0%
4. Подоходный налог – 5%

Справочно:

5. Резиденты ПВТ производят отчисление дирекции в размере всего 1% от выручки для поддержания экосистемы

Регистрация в качестве резидента ПВТ:

В качестве резидента ПВТ может быть зарегистрировано юридическое или физическое лицо (Иностранные юридические или физические лица также могут быть зарегистрированы в качестве резидента ПВТ), чьи доходы **не менее чем на 90% состоят из доходов**, полученных в результате осуществления видов деятельности, перечисленных выше.

Этапы:

1. Подача заявления в дирекцию ПВТ.
2. Первичная регистрация резидента сроком на 6 месяцев, выдача свидетельства.

Юридическое или физическое лицо, получившее соответствующее заключение уполномоченного органа управления дирекции ПВТ, подлежит первичной регистрации в качестве резидента ПВТ сроком на 6 месяцев с даты первичной регистрации. Резиденту ПВТ выдается свидетельство.

3. Предоставление отчета о деятельности резидента. Бессрочная регистрация. Заключение договора с дирекцией ПВТ.

По истечении 6 месяцев с даты первичной регистрации резидент ПВТ представляет отчет. В случае установления уполномоченным органом управления дирекции ПВТ соответствия видов деятельности, осуществлявшихся резидентом ПВТ в течение срока первичной регистрации, видам, указанным выше, резидент ПВТ подлежит

окончательной регистрации в качестве резидента ПВТ, и информация о нем вносится в единый реестр резидентов ПВТ. Окончательная регистрация является бессрочной и удостоверяется свидетельством. Между резидентом ПВТ и дирекцией ПВТ заключается договор, который определяет основы их правоотношений.

Важно отметить, что:

- в отношении резидентов ПВТ законодательство Кыргызской Республики действует в части, не противоречащей настоящему Закону о ПВТ;
- иностранные юридические или физ. лица также могут быть зарегистрированы в качестве резидента ПВТ вне зависимости от места фактического пребывания и/или регистрации;
- по истечении одного года с момента окончательной регистрации не менее 80% товаров и услуг должны направляться на экспорт и/или не менее 80% доходов резидента ПВТ должны быть выручены в результате экспорта товаров и услуг;
- резиденты ПВТ производят отчисление дирекции в размере всего 1% от выручки для поддержания экосистемы.

В виду создания благоприятных условий, которые позволяют участникам снизить расходы, интерес к ПВТ в Кыргызстане растет как со стороны местных компаний, так и иностранных. Например, в сравнении с 2018 годом количество резидентов в прошлом году увеличилось на 105%.

ИТ-БИЗНЕС В РОССИИ



Михаил Герман
Ведущий юрист
GRATA International
St. Petersburg



Екатерина Шлыкова
Помощник юриста
GRATA International
St. Petersburg

Одним из основных направлений рынка ИТ-индустрии в Российской Федерации в настоящий момент является деятельность **Дата-Центров** (центры обработки данных, ЦОД). Под Дата-Центром подразумевается специализированная площадка (здание, помещение) для размещения серверного и коммуникационного оборудования и подключения к каналам сети Интернет. В самом общем виде Дата-Центры можно разделить на крупные (имеют свое специально сконструированное здание, а также собственные каналы связи), средние (чаще всего ими арендуется необходимая площадка и каналы связи) и мелкие (размещение в непригодных помещениях).

Российская индустрия развлечений и медиа, одна из самых динамично развивающихся в Европе, по итогам 2018 года продолжила свой рост. Положительное влияние на рынок оказало проведение Чемпионата мира по футболу. В целом, несмотря на возрастающую конкуренцию со стороны азиатских и африканских рынков, положение российской медиаиндустрии в мире будет оставаться стабильным: в 2023 году ее доля в общем объеме мирового рынка составит 1,1%, и она будет занимать 14-е место по размеру.

Общий объем российской индустрии развлечений и медиа в 2018 году составил 21,7 млрд долл., что на 10% больше значения предыдущего года. Согласно прогнозу, по итогам 2019 года объем рынка достигнет 23,6 млрд долл. Ожидается, что в прогнозном периоде до 2023 года среднегодовой темп роста рынка составит 6,4% (мировой показатель – 4,3%), а общий объем российской медиаиндустрии превысит почти 30,5 млрд. долл.

Льготы для ИТ-бизнеса в России

1. Сделки по передаче прав на связанные с ИТ-сферой объекты интеллектуальной собственности и их лицензирование не облагаются НДС.

Согласно Налоговому Кодексу, налогообложению не подлежит реализация исключительных прав на изобретения (и иные объекты патентных прав), программы для ЭВМ, базы данных, топологии интегральных микросхем и ноу-хау. Также не подлежит налогообложению передача этих прав на основании лицензионного договора.

Это значит, что вы можете продавать другим фирмам свои патенты, базы данных и секреты производства, а также продавать ПО или, например, мобильные приложения, и при этом не платить государству 18% от их стоимости. В то же время, если иностранная организация реализует, например, ПО или приложения в b2c-отрасли, она от налогов не освобождается. Таким образом, у вас есть серьёзное конкурентное преимущество — зарубежные фирмы будут вынуждены поднимать цену продукта на 18%, а в ближайшем будущем на 20%.

2. К некоторым активам ИТ-компаний не применяются правила об амортизации.

Амортизационные выплаты — это часть стоимости имущества фирмы или предпринимателя, на которую может быть увеличена сумма расходов, и соответственно, уменьшена прибыль и налог с неё. Размер этой суммы определяется так: стоимость покупки имущества делится на срок его службы, установленный производителем.

В отличие от другого имущества, срок службы которого и, следовательно, размер и длительность амортизационных выплат, установлены заранее, для некоторых видов нематериальных активов вы можете определять срок службы [1] сами (но этот срок не может быть меньше двух лет).

Это все виды патентов, а также исключительные права на топологии интегральных микросхем и аудиовизуальные произведения. Таким образом, вы сами можете определить, на какую сумму (в пределах стоимости актива) уменьшить свои налоги в этом году.

3. Расходы на НИОКР для налоговой отчётности могут быть увеличены с коэффициентом 1,5.

Аббревиатура НИОКР расшифровывается как «научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы». Постановлением Правительства РФ определяется перечень таких работ, расходы на которые в отчётности могут быть увеличены в 1,5 раза относительно реальных затрат.

Сейчас этот список содержит несколько сотен видов работ, из которых многие относятся к ИТ-сфере. Например, это компьютерное моделирование наноматериалов и разработка технологий информационной безопасности. Смысл увеличения расходов такой же, как и в случае с амортизацией: прибыль = доходы – расходы. Если расходы увеличиваются, прибыль и налог на неё уменьшаются. К слову, такая стимулирующая мера была придумана в Англии, и там она называется Super Deduction.

4. Для ИТ-компаний размер страховых взносов за работников составляет 14%, а не 30% от зарплаты работника.

Для компаний, которые работают в ИТ-сфере, в течение 2017–2023 годов применяются пониженные тарифы страховых взносов в размере 14%. Стандартный тариф страховых взносов составляет 30%. За счёт этого можно увеличить реально выплачиваемую сотрудникам зарплату на 16%, что является серьёзным преимуществом.

Для того, чтобы получить возможность снизить выплаты, компании необходимо соответствовать трём условиям:

1. пройти специальную аккредитацию в Минкомсвязи;
2. доля доходов от ИТ-продуктов должна составлять не менее 90% от общего числа доходов компании;
3. в штате компании должно быть не менее семи сотрудников.

5. ИТ-компания может стать резидентом «Сколково» и получить целый комплекс налоговых льгот.

Вы можете подать заявку на сайте инновационного центра «Сколково» для признания вашей компании его резидентом и получить следующие льготы:

1. освобождение от уплаты НДС (кроме налога за ввоз товаров на территорию РФ);
2. освобождение от налога на прибыль организаций;
3. освобождение от налога на имущества организаций;
4. снижение суммы страховых взносов с 30% до 14% (а теперь и до 7,6%);
5. возмещение затрат по уплате таможенных платежей (кроме подакцизных товаров).

Для получения этих льгот компания должна применять общую систему налогообложения. Статус резидента «Сколково» выдаётся на десять лет. Если компания не подаст необходимые документы в налоговый орган либо её прибыль или выручка превысят установленные пределы, или она утратит статус резидента, она будет должна вернуть все неуплаченные налоги и заплатить пеню (штраф а просрочку).

6. Снижение налоговой нагрузки для ИТ-компаний.

23 июня 2020 Президент Российской Федерации выступил с обращением к гражданам в рамках которого было выдвинуто предложение о снижении налоговой нагрузки для ИТ-компаний. Уже 31 июля 2020 был подписан соответствующий законопроект и теперь для ИТ-бизнеса установлен следующий налоговый режим:



Виды льгот	Было	Стало
Сумма страховых взносов	14% для аккредитованных IT-компаний, 90% доходов которых приходится на продажу ПО и услуг по его разработке и поддержке	7,6% для аккредитованных IT-компаний, 90% доходов которых приходится на продажу ПО и услуг по его разработке и поддержке, а также облачных услуг и услуг дата-центров
Налог на прибыль	20%	3% для аккредитованных российских IT-компаний
НДС	освобождается от уплаты НДС предоставление прав по использованию ПО на основании лицензионных договоров	освобождается от уплаты НДС предоставление прав по использованию ПО, включенного в реестр российского ПО, на основании лицензионных договоров, а также по модели SaaS

Для физических лиц законопроектом предусмотрена возможность признать себя российским налоговым резидентом в 2020 году на основании заявления и налоговой декларации по налогу на доходы физических лиц. Для этого необходимо находиться на территории РФ в 2020 году от 90 до 182 дней включительно.

Несмотря на то, что данные нововведения были предложены в разгар кризиса, новые ставки будут действовать бессрочно и являются стратегией долгосрочного развития отрасли.

Крупнейшие провайдеро-независимые операторы дата-центров в России.

Клиенты провайдеро-независимых дата-центров в России при выборе услуг пока руководствуются предпочтениями своего руководства.

Руководитель компании фактически единолично решает вопрос об аренде стороннего дата-центра или строительстве собственного.

Крупнейшие провайдеро-зависимые операторы дата-центров в России.

Для обеспечения своей основной деятельности любой телекоммуникационный оператор нуждается в технологических помещениях для размещения оборудования. Поэтому каждый телекоммуникационный оператор имеет какие-то площади дата-центров в собственности или арендует их. Дата-центры телекоммуникационных операторов принято называть telehouse. Далее приведены примеры телекоммуникационных компаний, о которых известно, что они владеют собственными дата-центрами (телехаусами).

Как правило, операторы предоставляют своим клиентам возможность разместить любое оборудование в телехаусе. Ограничения, которые при этом налагаются, определяются спецификой этого вида дата-центров:

- как правило, площадь телехауса невелика;
- телекоммуникационный оператор не заинтересован в том, чтобы предоставлять клиенту доступ к услугам других телекоммуникационных операторов;
- проектирование и строительство телехауса производится исходя из потребностей телекоммуникационного оператора, что может привести к невозможности размещения в нем некоторых видов оборудования.

Крупнейшие владельцы собственных дата-центров в России.

Решение о том, строить ли собственный дата-центр или воспользоваться услугами оператора, принимается в компаниях на основании нескольких критериев, основными из которых являются:

- наличие свободных площадей и электрических мощностей, позволяющих построить собственный дата-центр;
- стандарты корпоративной компьютерной безопасности, которые могут запрещать размещение собственных информационных систем у сторонних организаций;
- мнение руководства.

В России большинство крупных компаний владеет собственными дата-центрами (качество которых существенно различается), а подавляющее большинство мелких и средних фирм имеют собственное серверное помещение. Корпоративные дата-центры не предназначены для размещения оборудования внешних клиентов, однако в некоторых случаях им предоставляется такая возможность.

Далее приводятся примеры компаний, в которых построены дата-центры, обеспечивающие необходимую степень надежности.



Крупнейшие провайдеро-независимые операторы дата-центров в России	Крупнейшие провайдеро зависимые операторы дата-центров в России
<ul style="list-style-type: none"> • Stack Group • ISG (Integrated Service Group) • WideXS • Telehouse Caravan • IBS DataFort • KiaeHouse • DataDome • Филанко • DataLine • СВС-Связь • КРОК 	<ul style="list-style-type: none"> • Ростелеком • Golden Telecom, группа компаний «ВымпелКом» • Макомнет • Синтерра • КОМКОР (торговая марка «АКАДО Телеком») • Orange (Эквант) • ПетерСтар (СПб) • Retn (Элтел) (СПб)
Крупнейшие владельцы собственных дата-центров в России	
<ul style="list-style-type: none"> • Rambler • Yandex • ММББ 	<ul style="list-style-type: none"> • РТС • Сбербанк • Райффайзенбанк • Гидрометцентр

Рынок услуг дата-центров в России начал формироваться в 2000 году и до сих пор находится в стадии становления. В настоящий момент отсутствует нормативное регулирование рынка, нет четкой градации оказываемых услуг, фактически отсутствует конкуренция. В этом его основное отличие от рынка дата-центров в США и Европе, который начал формироваться в 1990-х годах (на 10 лет раньше, чем в России) и в настоящее время развит гораздо лучше и хорошо регламентирован и стандартизован. Тем не менее даже в США наблюдается недостаток предложения на рынке дата-центров.

Подводя итоги, следует отметить влияние современной обстановки на рынок. Разумеется, ситуация, образовавшаяся в мире в связи с пандемией и кризисом, вносит свои коррективы в любые планы. В связи с этим некоторые проекты по строительству новых дата-центров будут заморожены и прогнозируемого расширения площадей не произойдет.

Local Knowledge for Global Business

info@gratanet.com
www.gratanet.com